

优尔网络

公有云渠道政策V1.0



<https://cloud.yoer.net>

一、代理折扣定级

二、高品质数据中心

三、返点政策

四、市场培训与售后支持

五、代理平台交付

一、代理折扣定级

优尔云渠道代理政策是针对公有云业务代理商推出的折扣以及返点政策。

代理级别根据用户首次预存款金额设定，具体级别及对应产品折扣如下：

代理级别	首次预存款（元）	云服务器、云虚拟主机代理折扣	物理服务器
钻石级	10000	6	8.5
白金级	5000	7	9
金牌级	2000	8	9.5

400电话产品折扣独立于代理级别，采用以下规则确定400电话的折扣：

折扣	条件一：400电话在网数量 (代理商账户下的400电话在网数量)	条件二：账户预充值 (代理定级预存款不计入该预充值金额)	条件三：组合条件 (组合项要求同条件一、条件二)
9.5折	60	1万元	/
9.0折	200	2万元	在网60，且预充1万
8.5折	5000	3万元	在网200，且预充2万
8.0折	/	/	在网5000，且预充3万

注意：

1. 满足表格中三种条件之一即可申请对应折扣；
2. 预充值款项不支持退款，且须在2个月内消费完；
3. 每个月将对代理商的业务情况进行审核，如代理商最新业务情况不满足以上条件，会将代理商的400电话折扣调整为所符合条件的折扣。

二、高品质数据中心



地域	数据中心
华中	湖北数据中心
	成都数据中心
西南	雅安数据中心
	德阳数据中心
	枣庄数据中心
华东	香港安畅数据中心
香港	香港沙田数据中心
	香港大浦数据中心
	东京数据中心
日本	洛杉矶数据中心
美国	

数据中心以及产品持续更新中，以优尔云官网数据为准

三、奖励政策--新购/消费满额返点

若用户消费金额达到一定的标准或成功推荐新客户至优尔云消费，可获得一定奖励。

返点规则：

- ◆ 新购金额：云产品实付新购金额（含购买、正式开通）；
 (季度) 新购返点金额= (季度) 实付新购金额*返点比例
- ◆ 消费金额：云产品实付消费金额（含购买、正式开通、续费、升级）；
 (季度) 消费返点金额= (季度) 实付消费金额*返点比例
- ◆ 奖励发放：符合返点要求的用户，优尔云会在每季度结束后第一个自然月 15 日前，返点至用户在优尔云官网注册的账户。

备注说明：

1. 新购及消费金额不包含优惠金额，以实付金额为准，不包含活动价产品、协议价格产品以及特殊说明的不共享优惠的产品；
2. 新购及消费金额仅包含云产品，不包含物理服务器、400电话、SSL证书等非云产品的费用；
3. 季度返点均按照自然月进行核算，若代理商入驻时间不足一个季度（以签署代理协议时间开始计算）；
 则代理商该季度指标= 代理商该季度入驻天数/该季度实际总天数*季度指标
4. 若用户在该季度同时满足“新购满额返点”和“消费满额返点”，则优先执行“新购满额返点”，季度“消费满额返点”需扣除已返点订单。
 （同一订单不重复进行返点）

1. 新购满额返点规则具体如下：

(季度) 新购满额返点	
新增消费 (元)	返点比例
≥10000	10%
≥30000	20%
≥50000	30%

2. 消费满额返点规则具体如下：

(季度) 消费满额返点	
季度消费 (元)	返点比例
≥10000	5%
≥18000	7%
≥30000	10%
≥50000	15%

若成功推荐新用户通过优尔云官网预存款项或消费的用户，可获得以下奖励的一种：

1. **一次性预存奖励**：代理商推荐新代理成功签约并预存，优尔云一次性对推荐人进行返点。
2. **每月按消费奖励**：代理商推荐用户注册账户并消费，推荐人可根据被推荐人每月（自然月）实际消费金额获得对应的返点。

推荐奖励规则：

- ◆ 推荐人只能选择一种奖励方式（一次性预存奖励、每月按消费奖励，二选一）；
- ◆ 一个用户同一签约公司视为同一个用户；同一账户更换签约主体视为同一账号；
- ◆ 被推荐人须使用推荐人提供的推荐码在cloud.yoer.net注册账户，并通过该账户进行预存或消费；
PS：推荐码联系客户经理获取。
- ◆ 推荐返点仅限返还给推荐人，非被推荐人；
- ◆ 消费金额不包含活动优惠产品及优惠金额，以实际支付为准；
- ◆ 预存金额不包含获取400电话业务折扣时预充值的金额；
- ◆ 消费金额不包含物理服务器、400电话、SSL证书产品的费用；
- ◆ 奖励发放：符合返点要求的用户，优尔云会在每季度结束后第一个自然月15日前，返点至推荐人在cloud.yoer.net注册的账户。

注：返点数1点=可用于消费金额1元

1. 一次性预存奖励规则如下：

被推荐人首次预存款(元)	推荐人返点
≥20万	20000
≥10万	10000
≥5万	5000
≥2万	2000
≥1万	1000

2. 每月按消费奖励（仅限第一年，自推荐人首次消费第一个月起算）

被推荐用户每月消费金额（元）	推荐人返点比例
≥500	6%
≥1000	8%
≥3000	10%
≥5000	12%
≥30000	可协议商定

返点举例说明：客户A 2021年第2季度返点计算



2021年	第2季度消费金额 (元)	返点比例	返点金额 (元)
总消费金额 (元)	30000	--	--
新购满额返点核算	10000	10%	1000
消费满额返点核算	20000 (总消费金额减去新购金额)	7%	1400

核算说明:

1. 新购返点: $10000 * 10\% = 1000$ 元

2. 满额返点: $(30000 - 10000) * 7\% = 1400$ 元, 扣除新购的金额后, 符合满额消费 ≥ 18000 返点7%的标准, 如已满足季度“新购满额返点”, 则优先执行“新购满额返点”, 季度“消费满额返点”需扣除已返点订单, 不针对同一订单重复返点。

第2季度该用户实际返点金额为 $1000 + 1400$ 元= 2400 元, 将于下个季度第一个自然月15日前返点至用户在优尔云平台注册的账户。

四、市场培训与售后支持

内容	战略级	白金级	金牌级
API代理	支持	支持	支持
产品培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
销售培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
大客户售后专员, 紧急绿色通道	支持	支持	支持
开展二级代理	支持	支持	支持
售前解决方案支持	支持	支持	支持
纸质或电子版渠道授权书	支持	支持	支持
联合参与优尔云市场活动 (线上、线下)	支持	-	-
针对性优化市场材料	支持	-	-
使用自主品牌进行OEM销售	支持	支持	支持

代理平台部署：

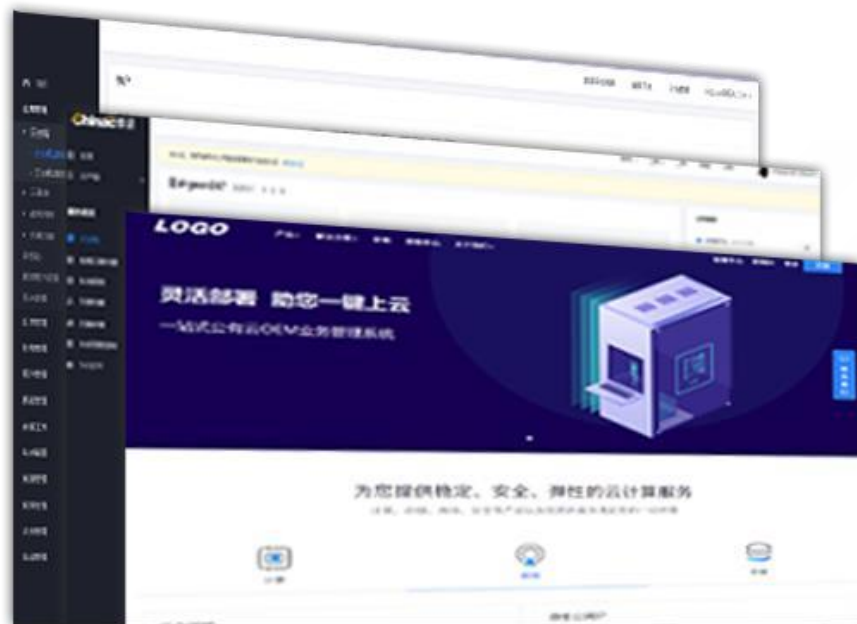
1. 免费交付OEM代理平台；
2. 签订合作协议后联系销售申请开通。

代理平台优势

1. 丰富云资源一键接入
2. 免费开放，高效管理
3. 无缝对接优尔云技术支持

代理平台支持的产品

- 云服务：包含云服务器、云虚拟主机
- 其它：包含400电话、SSL证书



- ◆ 本政策只适用于签订《公有云服务业务渠道合作协议》的渠道代理商；
- ◆ 本政策中返点金额可在优尔云平台消费使用，不可折现、不支持退款；
- ◆ 代理协议终止，则代理商不再符合取得返点条件，无法继续获得本政策约定返点；
- ◆ 相关定级数据和返点计算结果，以优尔云提供的为准；
- ◆ 本政策自发布之日实行，如有调整优尔云会第一时间通知用户；
- ◆ 优尔云在法律许可范围内保留对本政策解释、修订和终止的权利。

THANKS !



<https://cloud.yoer.net>